

金融护航守底色 助企纾困稳经济

线上办理 循环信用 还款灵活 工行舟山分行创新个人贷款产品抗疫纾困保稳定

□通讯员 陈文光

“原来担心贷款利率高,现在办下来年利率3.7%,‘工银融e借’不仅利率低,而且手机上就能办理,比想象中方便多了。”家住新城的张先生,正在筹划装修新房,算来算去装修款还差10万元,于是来到工商银行舟山分行营业网点,在客户经理的指导下,用手机银行直接申请了10万元的个人信用消费贷款“工银融e借”。

据了解,“工银融e借”是面向个人客户发放的无担保、无抵押人民币贷款,支持线上办理、循环

信用、还款灵活,可用于购车、装修、家电、旅游、教育及日常消费,可灵活选择等额本息或等额本金、按期付息一次性还本、一次性还本付息等还款方式,贷款期限最长可达5年。即日起至今年底,一年期年化利率(单利)低至3.7%,能有效缓解市民贷款难、利率高、手续繁、效率低等难题。

今年6月初,根据国家省市一系列稳经济政策举措,工行舟山分行出台金融支持、信贷投放、产品服务、减费让利、政策落地等方面28条措施,发挥个人贷款稳经济、稳市场、稳消费、稳民生作用,

根据疫情防控实际情况及客户需求,为暂时遇困的小微企业主、个体工商户提供个人经营性贷款、个人消费贷款、个人住房按揭贷款等,并采取延长还款期限、变更还款方式、调整还款日、不计入逾期和不影响征信等方式,帮助无法按期足额还款的个人贷款客户解决困难和问题。

至9月中旬,该行已发放个人住房贷款560笔,金额4.33亿元;发放个人经营贷款150笔,金额8400万元;发放个人消费贷款280笔,金额5500万元,既保障了民生领域经营和消费需求,又促进了

本市经济的健康稳定发展。

此外,该行执行最新的房地产市场利率调整规定,积极满足购房者合理住房需求,重点支持刚需和改善型的一二手房、二手房和公积金按揭贷款,支持小区配套的商铺和商用两住房的个人商用房按揭贷款。

为体现金融服务民生,让市民享受快捷、便利的优质个人金融服务,工行舟山分行在政策制度、系统功能等方面支持个人贷款业务全流程、自动化、全线上办理模式,以科技创新提升服务便利性,更好满足市民线上贷款需求。

“渔民贷”精准“贷”来好收成

□通讯员 李瑜

九月的舟山,也许是一年中幸福感最强烈的时节。天高海阔,海风暖暖,鱼蟹正肥。但岱山县衢山镇从事十几年近海捕捞及渔货销售的乐大姐正为资金周转难题犯愁。“今年疫情反反复复,游客少,外地的海鲜冷冻生意也不好

做,最近又赶上要大修渔船,真的急需用钱。”

绍兴银行舟山分行本级营业部工作人员得知情况,立即联系乐大姐,并实地走访获取资料,不到一周时间,通过该行的“渔民贷”专属金融产品提供了270万元贷款,给乐大姐吃下一颗定心丸。“270万元的贷款年利率只有

3.85%,而且短短几天就放款了,绍兴银行太给力了!”看着手机银行APP里显示的到账资金,乐大姐欣喜地说。

绍兴银行舟山分行始终情系农户,扎根三农,业务团队多次深入岱山、嵊泗渔农村,深入了解渔民金融需求,用真心真情打通金融“最后一公里”。

自“渔民贷”推出以来,该行结合总行特批的普惠专项利率优惠活动,进一步解决渔民融资难、融资贵等难题,为渔业融资提供了更加有力的金融工具。

今年,绍兴银行舟山分行特色“渔民贷”贷款余额29272万元,较上年增加9290万元,累计发放30793万元,惠及农户196户。

送政策 解难题 助企纾困促发展

□通讯员 余舟群

“这次多亏民泰银行能够延长我们的还款期限,真是帮了大忙,非常感谢。”金塘立飞货运部负责人刘先生对民泰银行金塘支行工作人员说。

因疫情影响,货运订单较少,应收账款又不能及时收回,刘先生还贷压力加剧。

民泰银行金塘支行客户经理

徐敏敏在贷后走访中了解到该情况后,及时与行领导汇报,经过风险综合评估,为其申请延期还本付息的优惠政策,帮刘先生解了燃眉之急。

今年5月,民泰银行舟山分行多措并举,推出了“惠企19条”普惠金融优惠政策,助力企业纾困解难。金塘支行为有效推动各项减费让利政策惠及重点行业、企业,切实为金塘当地的小微企业

和个体工商户减轻经济负担,进一步推进惠企利民政策落地,开展了“稳经济、促发展”“减费让利”等为主题的宣传活动。

今年,民泰银行舟山金塘支行积极落实金融“三服务”工作,扎实做好“续航融资不断档”“延期还本共渡难关”“双保融资助经营”等宣传工作,提升小微企业和个体工商户对该行普惠金融助企纾困政策的知晓度。在做好疫情

防控的前提下,采用“行班子带头制”,人员两两搭档走进企业、园区、商圈,结合“一对一交谈”“银企座谈会”“问卷调查”等实地走访,关注小微企业和个体工商户经营情况,了解融资需求,并围绕稳经济一揽子政策展开宣传,进一步打通企业融资渠道,帮助受疫情影响的市场主体和困难人群解决融资难题,践行民泰银行“善小而精、无微不至”的服务理念。



金融宣教在路上

□通讯员 董艳

近日,人保财险舟山市分公司积极开展金融宣教活动。该公司各机构、部门通过向市民发放宣传材料、在营业场所的电子屏滚动播放提示信息等方式营造良好

的金融知识宣传氛围。

同时,该公司还组织宣传队伍走进社区、高校等,重点向老人、学生介绍非法集资、网络诈骗、个人信息泄露等方面的风险及防范,帮助提高反诈反诈意识。

“温”情相伴 共绘美好人生

□通讯员 吴秀丽

为提高金融服务水平,提升中老年市民的金融服务体验,打造“暖心银行”,近期,温州银行舟山分行营业部举办了购物袋手绘活动。

在该行工作人员的带领下,老人们发挥创意、自主创作,并相互交流自己的想法和理念。不一会儿,一个个色彩艳丽的手绘布袋,在大家的画笔下完成。活动现场,

该行财富经理还向参加活动的市民普及了网络安全、防范电信诈骗、金融信息标准等金融知识,向大家详细讲解了存款保险的意义,并介绍了存款、理财产品、基金以及目前市场财富配置的重要性,为老人树立要通过安全平台或途径做好养老理财的意识。

下一步,该行将继续探索更加丰富的服务形式,提升服务效率,优化服务体验。

护航亚运 太保服务开启“加速”模式

□通讯员 陆秋冕

亚运圣火即将在杭州点燃,中国太保作为杭州亚运会官方合作伙伴,紧紧围绕“绿色、智能、节俭、文明”的亚运会办会理念,创新定制综合保险保障方案,主动输出赛事风险管理服务,广泛宣传传播亚运文化,创建“体育保险+健康+服务”的新模式。

中国太保定制形成保障充分、产品创新、体系合理、价格最惠、服务最优的一揽子“亚运保”风险解决方案,将为杭州亚运会提供总保额逾180亿的财产保障,涵盖财产、财务、货物运输、网络安全、责任险等6大类保险,并为亚奥理事会大家庭成员、运动员、技术官员、工作人员及志愿者共10余万人提供人身保险。

中国太保创新融入火炬传递、马匹、电竞比赛、赛事转播、亚运版网络安全和水污染治理费用等保险新产品,并配合疫情防控需求,增加了传染病救助责任。还联合安恒信息共同发布《重大赛事网络安

全风险管理及保险应用白皮书》,推动“保险+网络安全管理”合作新模式。

截至目前,中国太保服务团队已协助组委会完成两轮业务领域风险评估工作,初步形成竞赛场馆应急预案体系。后续将协助场馆开展突发事件应急模拟演练,校验应急预案的可操作性以及团队的应急处置能力。

此外,中国太保开发创新产品和工具,打造集视频指挥调度、线上自助理赔、远程责任认定、视频人伤调解、线上直赔垫付、重大案件在线会商等于一体的指挥调度体系,以“数智”大脑破解现场触达难、指挥调度难、信息获取难等问题。

同时,中国太保积极响应《杭州市亚运城市行动计划纲要》,在亚运工程建设、体育产业发展、城市安全治理等方面提供一揽子保险解决方案,还根据《全民健身计划(2021-2025)》推出体育全产业链保险计划。



反假币 防诈骗 宣传进社区

□通讯员 陆怡

近日,杭州银行普陀新街社区支行联合西大社区组织“反假币防诈骗”金融知识宣传。

活动中,工作人员向居民讲解了第五套人民币的防伪特征,教社区居民通过眼看、手摸、耳听、检测四种方法来识别真假人民币。同时通过举案例讲法规,介绍电信诈骗的作案方式以及如何防范,帮助社区居民提高反诈反诈意识。

绷紧安全弦 持续开展消防安全隐患排查

□通讯员 张辉

近日,岱山农商银行会同岱山县消防应急救援大队开展消防设备设施安全联合检查行动。

联合检查组详细检查了消防控制室消防主机、烟感设备、各楼层排

烟机、排风装置运行情况,并对总行大楼高位水泵压力进行测试。本次联合检查是该行对大楼消防安全能力的一次系统性检查与高楼消防关键环节的全面检验,确保了各类设备设施的有效使用性。

同时,该行检查组要求银行安

全负责人要保持高度警惕,继续加强本单位的消防安全管理工作时刻绷紧安全弦,不定期开展应急演练,组织工作人员开展消防安全知识学习,提高处置突发事件能力,加强消防安全巡查检查,落实安全措施,提高消防安全主体意识。

下一步,岱山农商银行将持续完善安全生产管理长效机制,通过培训、演练、检查、回头看等举措,有效提升全行安全管控能力,有力推动安全生产行动有效实施,筑牢高质量发展的安全防线。

中信银行35年 新一代价值银行蝶变之路

□通讯员 夏靓彬

三十五年前,作为新兴股份制商业银行的代表中信银行应运而生。

截至2022年6月末,中信银行资产总额超过8.2万亿元,存、贷款规模双双突破5万亿元大关,并在国内153个大中城市设有1423家营业网点,拥有员工人数近6万名。同时不良贷款持续保持“双降”,拨备覆盖率持续提升,资产

质量持续向好。在近期英国《银行家》杂志公布的全球银行1000强中,中信银行一级资本攀升至全球排名第19位,在所有上榜中资银行中增长规模排名第一,稳健与杠杆情况位居股份行第二。

根据2022年中期业绩显示中信银行财富管理、资产管理、综合融资三大核心业务能力建设效果显著。截至2022上半年,中信银行个人客户管理资产余额(含市值)

达3.7万亿元,较上年末增长6.49%;在资产管理端,中信银行理财总规模1.65万亿元,其中新产品规模占比提升至93.92%;非货币固收类产品规模增长3318.07亿元;在综合融资端,融资余额达12.15万亿元,较上年末增长5.9%,已构建起完善的生态圈价值体系。

值得一提的是,2022年在中信银行成立35周年的特别节点,也

是中信金控元年。伴随中信金控的成立,有利于做强综合金融服务;有利于做优客户服务体系,提升客户体验,逐步形成团队融合模式;有利于做实全面风控体系。

在“金融脱媒”与“去中介化”的趋势下,中信银行努力整合各种融资渠道和产品,综合运用“商行+投行”“股权+债权”“境内+境外”“批发+零售”等模式,实现由传统“信用中介”,向聚合型“服务中介”的升级蝶变。

理财速递 93金融圈 民泰银行舟山分行(0580-2269262) 产品名称: 益民理财·“民泰卓远”半年定开理财计划4号 理财期限: 196天 认购期: 2022.9.22-2022.9.28 业绩比较基准: 3.4%-3.7% 购买起点: 10000元 华夏银行舟山分行(0580-8258628) 产品名称: 华夏理财固收增强精选封闭式5号A款(新客新资金专属) 理财期限: 392天 认购期: 2022.9.28-2022.10.10 业绩比较基准: 4.3%-4.4%(风险等级:PR2) 认购起点: 1000元 更多信用卡优惠信息请看“93金融圈”微信公众号