

“专享 专属 专项” 工行舟山分行全力做好金融拥军服务

□通讯员 陈文光

“我们将进一步探索社会化拥军新模式、新办法,尽力为军队、军人和退役军人多办实事、好事。”在7月初举行的我市首批拥军服务站授牌暨“崇军联盟”启动仪式上,工商银行舟山分行代表全市首批10家拥军服务站负责人向广大驻舟部队官兵作出承诺。

作为全市首批10家拥军服务站之一,工行舟山分行与120户“崇军联盟”商家联合为军人、退役军人、军属提供商贸商超、餐饮住宿、文化旅游、教育培训等方面的专享消费优惠;推出“融e借”“个人创业贷款”产品,开通按揭贷款利率优惠通道,为退役军人及军属的创业、生活、安居提供灵活便捷、优惠优质的贷款服务;开通网点绿色

通道,提供优先服务,满足现役、退役军人和军属的金融服务需求。

工行舟山分行具有拥军优属的光荣传统,一直以来积极为军人军属、退役军人和其他优抚对象提供优先、优质、优惠服务,设立军人优先服务窗口,为军人开通绿色通道,向驻舟部队官兵发放军人市民卡,配合退役军人服务中心做好优待证发放工作,让他们在第二故乡更有归属感、幸福感。

据了解,为营造拥军、崇军、爱军氛围,退役军人事务部联合工商银行围绕“双拥标准IC借记卡”为载体,面向符合条件人员发放“中华人民共和国退役军人优待证”和“中华人民共和国烈士、因公牺牲军人、病故

军人遗属优待证”。

“优待证是面向退役军人和烈士遗属、因公牺牲军人遗属、病故军人遗属等其他优抚对象发放,以银行借记卡为载体,是彰显荣誉、识别身份、落实优抚待遇的一张‘红色名片’,被退役军人亲切地称为‘第二张身份证’。”工行舟山分行机构金融业务部负责人介绍,自今年5月5日我市正式启动退役军人优待证发放工作以来,截至6月末,该行优待证发放量已超过1万张,占全市发放总量的三分之一。

为切实提升退役军人及“三属”的金融服务获得感,该行针对持证人员推出优先服务、优质服务、费用优惠、权益优先服务,退役军人及“三

属”持卡享受“三先”服务与“七免”优惠。其中“三先”服务包括网点“绿色通道”优先服务、电话银行服务专线和手机银行“拥军行”服务专区;“七免”优惠包括免收年费、开卡工本费、补换卡手续费、小额转账账户管理费、跨行转账汇款手续费、跨行ATM取现手续费和工银信使账户余额变动提醒服务费。

维护军人军属合法权益,解决退役军人后顾之忧,为他们带来更多尊崇和荣光,是整个社会应尽的义务和责任。工行舟山分行将依托自身服务优势,推动金融拥军服务落地见效,让广大退役军人及优抚对象真正感受到工行服务的温度与力度。



全民体育生活节的“民生”力量

□通讯员 王琪儿

7月16日,由民生银行舟山分行冠名的2022年第五届舟山市全民体育生活节暨舟山市首届民生银行杯全民体育户外运动会在新城海湾公园市民广场举行。该行不仅参与运动项目,还配合做好活动后勤保障工作。下一步,民生银行舟山分行将继续做好“用心服务的银行”,为舟山高质量发展贡献民生力量。

服务零距离 融资更畅通

□通讯员 郑芳

为支持疫情防控,积极践行金融普惠性、群众性,民泰银行舟山浦西支行认真贯彻落实监管部门和上级行统一部署,全力做好统筹疫情防控和经济社会发展工作,支持因疫情暂时遇困市场主体及特殊人群渡过难关、恢复生产。

该行面向受疫情影响困难行业企业、个体工商户及特殊人群开展广泛宣传,解读金融纾困帮扶政策,宣介专项纾困金融产品,切实提升知晓度,确保金融纾困政策红利尽早尽快释放。

民泰银行舟山浦西支行全面动员员工深入企业走访对接,实地调研并答疑解惑,以宣传为契机,高效协调解决金融纾困政策落地过程中的难点堵点,持续优化改进金融服务,提升小微企业金融服务的精准性和有效性,助力实体经济高质量发展。

为确保工作有实效,该行建立走访台账,按照企业划分确定分包责任领导、经办人、跟进人等工作专班,统筹推进,加快小微企业金融纾困转型升级。

活动开展以来,民泰银行舟山浦西支行相关负责人分别率团队

与企业负责人、财务负责人等沟通,详细了解各家企业经营状况、财务状况、目前面临的困难及金融需求等。民泰银行舟山分行相关负责人及授信审批部门人员也积极配合,结合企业提出的诉求制定专属金融服务方案,为企业提供“一揽子”服务,真正将“两问四送”要求落到实处,做到续航融资不断档、延期还本共渡难关、“双保”融资助经营、减息降本助企惠企、减费让利降负纾困等政策切实落地。

在深化数字化转型、“一站式”线上服务方面,该行积极引导企业通

过官网、微信、手机银行进行线上预约开户、办理结算业务等。针对小微企业、小微企业主、个体工商户等,要求客户经理通过移动展业设备代替纸质材料,简化信贷业务办理资料,倡导线上办贷。

“民生无小事,下一步我行将结合常态化金融服务继续将‘稳住经济 惠企19条’一揽子政策送到小微企业手中,持续提供‘一站式’金融服务,为建立银企中长期合作奠定坚实基础,切实满足企业融资需求。”民泰银行舟山浦西支行相关负责人说。



为防疫一线 送“人保温度”

□通讯员 过恣晖

7月15日,人保财险岱山支公司全体员工连夜前往鱼山石化基地,积极协助医务人员和社区工作人员进行防疫志愿服务工作,协助做好现场秩序维护、扫码等。同时,该公司还为高亭、东沙、岱东等地的57个核酸检测点送去矿泉水和防暑用品。后续,人保财险岱山支公司将坚持以实干担当践行社会责任,切实在疫情防控中发挥好保险力量。

公益助农 吹响“共富”号角

□通讯员 颜榕

金塘李子是以毛桃为砧木嫁接繁殖而成,以其果大核小、汁多鲜美而著名,距今已有130多年的栽植史。

金塘老一派的居民几乎家家户户种植李子,王大伯也不例外。他种植金塘李子已有20余年,种植面积超20亩,有着丰富的种植经

验,他家的李子汁水充足,皮薄味甜,深受来往游客的喜爱。

“因疫情影响,来我们金塘游玩的游客比以前少了,金塘李子的销售收入比往年减少了四成。”王大伯说。

为稳经济促发展,泰隆银行推出“助企纾困15条”,对受疫情影响的企业与个体工商户等提供“金融+非金融”扶持,应帮尽帮。泰隆银

行金塘支行的工作人员小李在走访中了解到,王大伯家满园的李子红扑扑地挂满枝头亟待采摘,但销售难问题让他一筹莫展。

小李随即为王大伯制定了专属营销方案。游客量虽然减少,但金塘李子的名气依旧享誉舟山,小李积极联络泰隆银行舟山各网点,通过线上叫卖、线下自提,将王大伯的李子运送至各个网点,并以水

果团购形式给予客户“泰隆团购价”优惠,为王大伯打开一条全新的销路。

田野的“沃土”就是金融服务的“热土”。仅仅一周,泰隆银行舟山分行便帮助王大伯销售了近300公斤李子,解决了他的燃眉之急,用实际行动证明了泰隆“服务小微服务大众”的金融初心。

国寿寿险:“掌上保险”优化客户体验

□通讯员 郭捷

随着数字经济时代的到来,数字化已成为广泛共识,企业数字化转型变革不断深入。中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿寿险公司”)紧抓数字化机遇,积极开展科技创新,持续强化科技赋能,推动商业模式升级,全力推进数字化转型。经过持续的迭代,数字化转型成效明显,成为助推高质量发展的重要驱动力。

“掌上保险”是中国人寿寿险公司数字化转型的成果之一,根植互联网敏捷和开放的基因,与客户经营体系完美结合,形成了国寿特

色的互联网保险业务模式。同时,通过开放的系统架构,可以将公司强大的互联网保险销售能力开放至第三方平台,实现横向扩展、合作共赢,打造了业界领先的互联网短期保险业务销售服务平台。

中国人寿寿险公司介绍,“掌上保险”具有保障配置更高效、更精准、服务更便捷、操作更灵活、业务行为更合规的优势。“掌上保险”科技赋能最为显著的成果就是学平险业务的快捷办理。8月底9月初是全国“开学季”,各家险企的学平险业务迎来高峰。与以往不同,在“掌上保险”的助力下,中国人寿寿险公司的学平险销售服务工作有

了新的特点:对于客户来说,专属的学平险链接、二维码直接触达学生家长,家长无论是身处大中城市还是边远乡村,无论是白天还是晚上,都能随时随地“一点即买”“一扫即办”,非常方便快捷;对公司而言,学平险实现了全流程数字化,形成了从产品配置、分享、投保、支付、出单再到保单打印的数字化闭环,并同时满足了全流程可跟踪、可管控、可分析的管理需求。借助“掌上保险”的科技加持,线上学平险业务越来越受到学生家长的欢迎,为少年儿童意外险保障提供了更加便利的选择。

除了学平险场景之外,“掌上

保险”还支持个险、团险、银保全渠道销售,广泛应用于小额信贷保险、计生险等各类互联网短险业务。目前,中国人寿寿险公司全系统均已推广使用“掌上保险”开展互联网短险业务。

在满足传统业务数字化转型的同时,中国人寿寿险公司“掌上保险”还大力支持了综合金融业务的创新。以“掌上保险”为载体,公司创新推出综合化金融保险产品。



合规宣誓活动 扣好人生“第一粒扣子”

□通讯员 吴旭庆

“本人保证严格践行承诺,主动履行合规职责,自愿加入合规案防网格管理,自觉加强教育培训,主动接受组织和群众监督,敢于开展相互监督……”农发行舟山市分行4名新职工坚定有力的誓言响彻会场。

今年是“合规农发行”三年行动计划的开局之年,为进一步传承弘扬“合规为先、风控为要、全面主动、审慎稳健”的风险合规文化理

念,帮助新员工扣好人生“第一粒扣子”,近期,农发行舟山市分行组织开展了2022届新入职员工合规履职宣誓活动,新入职员工面对鲜红的党旗庄严地进行了合规宣誓。该行党委班子、机关中层干部及部分员工共同见证了宣誓活动。

宣誓完毕后,农发行舟山市分行内控合规部门向4名新员工赠予《风险合规文化手册》及书签,并与新员工分别签订了合规履职承诺书,有效促进合规文化理念入脑入心。

保护信息主体权益 严防“征信修复”风险

□通讯员 阮昱昊 陶露敏

为积极践行“征信为民”理念,进一步普及征信知识,防范和抵制“征信修复”风险,加强征信市场乱象治理,引导社会公众通过正规渠道维护自身合法权益,绍兴银行舟山分行开展了征信宣传专题活动。

该行积极拓展宣传阵地,组织多个宣传小分队通过沿街走访凯虹广场、杉杉广场、海滨新天地广场等各大商业综合体及商户,并在室内外大屏播放征信宣传视频的方式,向市民普及包括征信陷阱防范等基本内容、知识,提醒群众提高信用意识、谨防“征信修复”骗局,提高市民的守信意识。

理财速递

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎



93金融圈

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财“融合”理财计划66号
理财期限:	371天
认购期:	2022.7.21-2022.7.26
业绩比较基准:	3.8%-4.0%
购买起点:	10000元
华夏银行舟山分行(0580-8258628)	
产品名称:	华夏理财固收增强精选封闭式4号A款
理财期限:	399天
认购期:	2022.7.27-2022.8.1
业绩比较基准:	4.25%-4.35%(风险等级:PR2)
认购起点:	1000元

更多信用卡优惠信息请看“新区财富圈”微信公众号