

金融护航守底色 助企纾困稳经济

助企纾困 征信赋能 工行定海支行助力小微企业稳步发展

□通讯员 黄菊芬

在舟山经济开发区临港工业园区远杰机械制造有限公司车间内,机器轰鸣,车床高速运转,电焊弧光耀眼,工人正在紧张有序地加工汽车紧固件,一派热火朝天的生产景象。

“多亏了工商银行的大力支持,帮助我们渡过经营困难期,迎来发展的春天。”谈到金融领域信用建设对于小微企业发展的推动作用,公司负责人柯先生说。

今年初,远杰机械因扩大产能,急需大量采购钢材等原材料。工行定海支行客户经理在“工银普惠行”走访时了解到该企业的实际困难后,第一时间上门对接,在公司缺乏抵押物的情况下,根据企业良好的纳税记录等,运用工商银行特色产品“税务贷”,成

功核定130万元信用授信并放款,为这家制造企业做大做强提供有力支撑。

这是工行定海支行加强信用体系建设助推小微企业发展的一个缩影。近年来,该行以征信服务为抓手,立足金融服务实体经济本源和普惠金融初心,加快小微企业专属信用贷款产品创新步伐,先后推出并优化“税务贷”“用工贷”“结算贷”等多项特色金融产品,切实助力小微企业融资发展。截至今年5月末,工行定海支行在小微领域融资余额达14.02亿元,较年初增加6638万元。

针对受疫情影响的运输行业,工行定海支行聚焦民营小微企业金融需求,对征信记录符合标准的水上运输业民营小微企业,加大贷款投放力度,为企业提供更加便捷高效的金融服务,大

大改善了民营小微企业的融资难、融资贵等问题。

舟山宁远海运有限公司是一家从事国内沿海及长江中下游成品油船运输与水路运输的船舶代理、货物运输代理的水上运输业企业。前不久,该公司船舶将前往国内沿海地区运输货物,需要购买大批燃料油对船舶进行加油,但因下游企业回款周期拉长,导致该公司资金周转出现暂时的困难。

工行定海支行客户经理获悉这一情况后,主动联系企业,基于“宁远海运”良好的征信,向其推荐工行经营快贷融资产品,全信用,无抵押,线上操作,随借随还。为尽快解决公司资金需求,该行专门开辟信贷绿色通道,加班加点赶在端午节前即为该公司成功融资300万元,还执行了优惠利率,为企业发展注入了强劲动能。

金融领域信用建设同样使舟山市城恒建设有限公司受益匪浅。位于定海干礁的舟山市城恒建设有限公司,是一家经营房屋建筑工程施工以及市政公用工程施工的建筑业企业。去年10月,由于该公司资金全部用于承接其他工程项目,致使采购建材陷入暂时的资金短缺困境。工行定海支行客户经理在企业大走访专项活动中了解到该建设公司的困难后,结合其良好的征信记录,最终为该公司成功发放信用贷款200万元。

接下来,工行定海支行将进一步践行“征信为民”理念,同时持续提升社会公众的征信与信用意识,切实保护信息主体的合法权益,在推进社会信用体系建设,营造诚实守信、履约践诺的良好氛围进程中,积极贡献工行智慧和工行力量。



太保产险舟山公司 党委开展主题党日活动

□通讯员 陆秋冕

近日,太保产险舟山公司党委组织全体党员来到白泉朱熹纪念馆,开展“携手喜迎二十大·同心向党庆七一”主题党日活动。全面感受一名人大代表、基层干部心系群众、一心为民、无私

奉献的高尚情操。随后,该公司党员还观看了沉浸式情景剧《我们的好支书》。“通过这次活动,希望能够进一步锤炼公司党员党性,激励党员干部立足本职工作创先争优,充分发挥先锋模范作用。”该公司相关负责人表示。

扎实推进“惠企19条” 提振运输经营主体信心

□通讯员 胡帆

“谢谢民泰银行对我的关心,在疫情对我们的影响还未消除的情况下给予帮助真是太好了。”林先生在接受到民泰银行舟山分行的回访电话后连连感谢。

林先生主要经营一辆重型厢式冷链货车,运输舟山海产品至江苏、安徽、上海以及浙江省内地区。根据路程远近,每趟运费一般在1万元至1.5万元不等。2021

年林先生的运输收入约25万元。然而今年3-5月,因上海疫情,中断了该地区的运输业务,导致林先生的运输收入急剧减少。

民泰银行舟山分行了解情况后主动与林先生联系,在电话沟通中了解到,目前另一条安徽路线也因防疫需要,需有14天隔离的时间,导致1个月只能跑1至2趟,加上近期油价上涨幅度较大,每次跑货运的利润微乎其微。由于运输工作开展困难,林先生出

于无奈,已在家休息了近1个月,眼下基本没有收入。

民泰银行通过开展货车司机群体的汽车贷款、融资租赁、消费贷款的专项回访,根据林先生实际受疫情影响经营收入减少的情况,对其一笔5万元的贷款予以续贷时降低贷款利率的优惠。

为进一步贯彻落实稳经济一揽子政策措施,民泰银行舟山分行对辖内货车司机群体贷款进行了全面梳理。据统计,该行货车司

机群体贷款共计18笔,贷款余额312.82万元,其中经营性贷款15笔265.5万元,消费性贷款2笔12万元,按揭贷款1笔35.32万元。

“下一步,我们将对已走访、回访客户的经营情况进行持续跟进,对剩下的货车司机群体贷款客户进行深入沟通,及时掌握他们的现行经营情况,第一时间利用我行‘惠企19条’政策给予帮扶和支持,和客户共同渡过难关。”该行相关负责人表示。

你我携手 平安出行

□通讯员 刘燕

近日,人保财险嵊泗支公司作为2022年嵊泗县“平安e行,你我携手”备案非标电动自行车活动现场集中淘汰置换活动的协办单位,联手市场监管、交警等部门,以及各大运营商、电瓶车商家开展国标电动自行车上牌投保活动。

启动仪式当天,该公司在活动

现场设摊驻点,通过设立服务咨询台、发放宣传材料等形式,向前来参加活动的群众宣传电瓶车保险政策,解答群众疑问,并为已置换并购买国标电动车的消费者现场提供上牌、投保服务。

本次活动为期7天,以手账登记与新车安装、调试、上牌、保险缴纳等“一条龙服务”,最大程度简化了非标电动自行车的淘汰置换程序。

农商速度解难题 金融服务不延误

□通讯员 任沿静

“多亏银行政策支持,才能帮助我能够应对上海疫情带来的影响。”日前,在沪经营的赵女士说。受疫情影响,赵女士在沪经营的公司效益急剧下滑,资金周转困难。幸好通过岱山农商银行的延期还本付息政策,让她舒了一口气。

据了解,在上海疫情封控期间,赵女士在沪经营的餐饮企业一直处于闭店状态,经营收入基本归零,每月必须按时归还的贷款利息无疑是雪上加霜。近日,赵女士通过岱山农商银行微信公众号发布的“稳经济 惠民生 促发展”助企纾困十八举措获悉,该行对受疫情影响出现暂时资金

周转困难的贷户可申请延期还本付息,赵女士当即与岱山农商银行的客户经理联系。

该行得知情况后,第一时间落实专人负责跟进、处理,利用远程视频、图像传送等方式解决客户异地申请问题,顺利将赵女士的按揭付息延期6个月执行,竭力帮助该企业降低疫情带来的影响。

“全国稳住经济大盘”电视电话会议召开以来,岱山农商银行提高政治站位,从企业实际需求出发,推出一揽子支持稳住经济大盘金融举措,全力履行地方金融主力军责任担当,以超常规的力度、最有力的举措和最快速的行动,为助力经济企稳回升贡献农商力量。

焕新升级 泰隆银行舟山定海支行喜迎乔迁

□通讯员 颜榕

为提升客户服务体验,营造多元化的网点变革场景,6月29日上午,泰隆银行舟山定海支行正式乔迁新址。泰隆银行舟山定海支行作为泰隆银行舟山分行“开疆拓土”的第一步,近5年来主动将自身发展融入全区金融发展大背景中,积极开展金融服务、普及金融知识、践行“党建+金融”,助力

乡村振兴、共同富裕。如今,人民北路34号圆满完成了它的使命,位于同一街道的人民北路251-257号成功接下“接力棒”,进行了以客户为中心的功能分区和设计布局,以及办公环境和配套设施的升级,旨在为广大客户提供更优质便捷的服务。

下阶段,泰隆银行舟山定海支行将继续深耕细作小微金融,立足新起点,积极服务实体经济。

贯彻创新驱动战略 中信银行落地“双首批”科创票据

□通讯员 沈星

近日,为进一步引导金融资源向科技创新领域集聚,中国银行间市场交易商协会升级推出科创票据。中信银行作为市场头部承销商,充分发挥“头雁”引领作用和创新能力,火线落地华光环境、三一集团、正泰集团、合肥产投、晋能装备等一批示范项目,发

行金额已达38亿元,并在主体和用途两类科创票据创新上先行先试,双双斩获“全国首批”,项目数量和重量领跑市场。

依托在债券承销领域的深厚积淀,中信银行迅速建立起覆盖多企业类型、多信用层次、多新兴产业的科创票据产品谱系和全流程服务能力,后续将有批量储备项目持续落地。

重温入党誓词 永葆初心使命

□通讯员 董梦洋

6月28日,中国人寿财险舟山中心支公司党委书记为全市系统党员带来以《落实从严治党 建设清廉文化》为题的党课。督导全体党员,尤其是党员领导干部带头纵深推进落实从严治党,建设清廉文化,转变工作作风,提升党性修养,以大格局为舟山高质量发展献计出力。



舟山国寿启动“7.8”保险公众宣传 用心守护稳稳的幸福

□通讯员 郭授

日前,中国人寿舟山分公司围绕“奋进新征程 保险守护稳稳的幸福”年度活动主题,启动了2022年丰富多彩的“7.8全国保险公众宣传日”活动。

按照中国保险行业协会、上级公司活动要求,中国人寿舟山分公司积极统筹安排,于6月22日面向全市下发了《开展2022年“7.8全国保险公众宣传日”活动的通知》,带动所辖分支机构积极参与今年的活动。各级机构在开展好“助推乡

村振兴、服务老年群体”保险公益徒步走活动、“卡点show保险”短视频话题挑战活动、“保险科技&幸福生活”宣传活动、“cue到我的幸福感”第10个7.8全国保险公众宣传日”网络话题活动等行业协会统一推出的常规性动作外,还将积极开展总经理接待日、保险五进入(进学校、进农村、进社区、进机关、进企业)、国寿小画家、防范非法集资宣传月、金融知识普及月、打击治理电信网络诈骗和跨境赌博集中宣传月等形式多样、内容丰富、体验新颖的自主性宣传服务活动;有

效拓展活动的内容和方式,吸引更多公众参与其中,获取知识、增进互动,感受保险的初心和担当。

该公司在营业网点进行“奋进新征程 保险守护稳稳的幸福”主题宣传布置,通过电子屏播放视频、海报张贴等多种形式,积极营造浓厚的活动氛围,组织推动服务适老化工作,不断提升老年客户服务水平,同时借助持续面向社会公众输出保险金融教育内容,引导客户及公众关注活动主旨及理念,提升广大消费者的金融保险意识。据了解,自2013年举办首届

“7.8 全国保险公众宣传日”活动以来,现已连续举办9年,得到行业内外广泛赞誉,成为保险行业的文化名片。在历届活动中,中国人寿均积极参与,扎实推进落实,通过系列活动的开展,向社会大众普及保险知识,宣传保险功能与作用,展示保险行业的初心与使命,增进社会大众对保险行业的认知,提升广大金融保险消费者的金融素养,用保险保障守护人民美好生活。



理财速递 理财非存款,产品有风险,投资需谨慎 新区财富圈

民泰银行舟山分行(0580-2269262)	
产品名称:	益民理财“宁合”理财计划61号
理财期限:	279天
认购期:	7.1-7.6
业绩比较基准:	3.7%-3.9%
购买起点:	10000元
华夏银行舟山分行(0580-8258628)	
产品名称:	华夏理财固收债权封闭式5号A款
理财期限:	390天
认购期:	6.30-7.6
业绩比较基准:	4.3%-4.4%(风险等级:PR2)
认购起点:	1000元

更多信用卡优惠信息请看“新区财富圈”微信公众号